

Cẩm nang CTV bán hộ

Bán sản phẩm số do người làm nghề thật tự dựng. Bạn lấy link, chia sẻ, hoa hồng 20–50% về ví tự động, chi trả thứ Hai hàng tuần. Không cần duyệt, không cần ôm hàng.

1. Bạn bán gì và được gì

Xưởng Sản Phẩm Số là nơi người có nghề (thợ máy lọc nước, cô giáo pha chế, chủ tiệm nail...) tự đóng gói nghề thành sổ tay, bộ quy trình, kế hoạch 7 ngày, khoá video ngắn – giá thường 399k đến 990k. Mỗi sản phẩm đã xuất bản **tự có chương trình CTV**.

Khoản	Chi tiết
Hoa hồng	Do chủ xưởng đặt, 20–50% giá bán, mặc định 30% . Ví dụ sản phẩm 399.000đ ở 30% = 119.700đ mỗi đơn.
Về đầu	Ví CTV chung của Sứ Giả Tri Thức (cùng ví với Bát Tự, Tử Vi... – một mã CTV cho mọi sản phẩm).
Đáo hạn	7 ngày sau khi khách trả tiền (phòng hoàn tiền).
Chi trả	Thứ Hai hàng tuần , khi số dư đáo hạn từ 200.000đ , chuyển vào tài khoản ngân hàng bạn đã khai. Từ 1.000.000đ cần có email trong hồ sơ.
Thời hạn link	Khách bấm link của bạn hôm nay, mua trong 30 ngày vẫn tính cho bạn.

Khác với sản phẩm khác trong hệ
Đơn Xưởng không có thưởng đơn đầu và không có hoa hồng tăng 2 (người giới thiệu bạn không được thêm), vì nền tảng chỉ giữ 10% mỗi đơn – phần lớn tiền đi thẳng cho người làm nghề.

2. Bắt đầu trong 5 phút

1

Có tài khoản CTV

Vào tamlyhocpro.com/kiem-tien. Đã là CTV: nhập số điện thoại + PIN. Chưa có: đăng ký bằng số điện thoại, đặt PIN, khai tên. Bạn nhận một mã CTV (ví dụ CU0NG7).

2

Khai tài khoản ngân hàng

Trong hub, mục Tài khoản nhận tiền: ngân hàng, số tài khoản, tên chủ tài khoản. Không khai thì hệ không chuyển được. Đổi tài khoản sau này phải chờ 24 giờ mới rút (chống chiếm tài khoản).

3

Chọn sản phẩm ở bảng "Sản phẩm mới từ Xưởng – bạn bán được ngay"

Mỗi thẻ ghi tên, giá, khuôn, chủ xưởng, số đơn 30 ngày, và

hoa hồng của bạn

. Bấm

"Nhận bán – lấy link"

: link dạng tamlyhocpro.com/shop/tên-sản-phẩm?ref=MÃCỦABẠN tự copy. Không cần ai duyệt.

4

Chia sẻ link

Zalo cá nhân/nhóm, bio TikTok, bài Facebook, bình luận. Bấm "Xem trang bán" để đọc trang khách sẽ thấy trước khi gửi.

5

Theo dõi

Số click và đơn hiện trong hub. Khách mua qua link → hoa hồng vào ví, trạng thái "đang đối soát" 7 ngày rồi thành "rút được".

Được chủ xưởng mời trực tiếp?

Tin Zalo của họ có link [/kiem-tien?xuong=...](https://tamlyhocpro.com/kiem-tien?xuong=...). Mở là thấy đúng sản phẩm đó ở đầu bảng, kể cả khi nó chưa lên chợ chung. Bấm Nhận bán như bình thường.

3. Bán thế nào cho ra đơn

- **Chọn sản phẩm khớp với người bạn quen.** Bạn có nhiều bạn bè là chủ quán? Chọn sổ tay dành cho quán. Đừng rải một link cho tất cả.
- **Kể vì sao bạn tin người làm ra nó.** Chủ xưởng là người làm nghề thật, có tên trên trang bio /u/tên . Gửi kèm link bio thay vì chỉ link bán khi khách cần biết "ai viết".
- **Gửi riêng từng người**, 10 người mỗi ngày, hơn là đăng nhóm một lần.
- **Video ngắn:** quay cận trang mua trên điện thoại, nói 3 câu: vấn đề – sản phẩm giải quyết gì – giá. Link ở bio, ghim bình luận.
- **Đừng hứa thu nhập**, đừng nói "cam kết chữa/khỏi". Nói đúng những gì trang bán ghi.

Tin mẫu Zalo

Chị ơi, anh Tuấn sửa máy lọc nước 10 năm vừa viết cuốn sổ tay "tự xử lý sự cố máy RO tại nhà" – 399k, đọc trên điện thoại, mua là mở ngay. Nhà mình có máy RO thì cuốn này đỡ gọi thợ lắm: (link của bạn)

4. Tiền: khi nào thấy, rút thế nào

Mốc	Chuyện gì xảy ra
Khách trả tiền	Hoa hồng vào ví, trạng thái "đang đối soát".
+7 ngày	Thành "rút được".
Thứ Hai 06:00 hàng tuần	Hệ tự gom mọi CTV có số dư rút được $\geq 200.000\text{đ}$ vào bảng chi trả tuần đó. Bạn không cần bấm gì.
Trong ngày thứ Hai	Anh Sơn chuyển khoản, bạn nhận email xác nhận "Đã chuyển".
Chưa đủ 200.000đ	Cộng dồn sang tuần sau.

"Sao chưa thấy tiền?" – kiểm 4 điều theo thứ tự

1. Khách đã trả tiền chưa? (đơn treo chưa tính)
2. Đã qua 7 ngày chưa?
3. Số dư rút được đã đủ 200.000đ chưa?
4. Đã khai tài khoản ngân hàng chưa; trên 1 triệu đã có email chưa?

Đủ cả bốn mà thứ Hai chưa nhận → gửi thư tới son@tamlyhocvn.club kèm mã CTV.

Ví có thể hiện cả hoa hồng từ sản phẩm khác của hệ; kỳ chi trả thứ Hai gom chung một lệnh chuyển cho bạn.

5. Luật chơi

- Dùng chính ref của mình mua sản phẩm của mình → không tính hoa hồng. Chủ xưởng dùng mã CTV mua sản phẩm của chính họ → cũng không.
- Khách hoàn tiền trong 7 ngày → hoa hồng đơn đó bị huỷ.
- Không đăng số điện thoại/ link lạ vào bình luận trang bán, không quảng cáo sai nội dung. Vi phạm → khoá mã CTV.
- Sản phẩm bị chủ xưởng tạm dừng hoặc ẩn khỏi chợ thì link vẫn mở nhưng không mua được; bạn chọn sản phẩm khác.

6. Hỏi nhanh

Hỏi	Đáp
Quên PIN CTV	Ở hub bấm "Quên PIN" → mã về email/đường xác minh; hoặc Zalo hỗ trợ.
Muốn bán sản phẩm chưa có trên chợ	Xin chủ xưởng gửi link mời (tab Kênh bán của họ có sẵn), mở là nhận bán được.
Hoa hồng thay đổi giữa chừng?	% chốt lúc khách tạo đơn theo mức chủ xưởng đang đặt. Đơn cũ không tính lại.
Khách hỏi "mua rồi vào đâu?"	Vào lại đúng link trang bán, bấm "Đã mua rồi? Vào khu nội dung bằng số điện thoại", đặt PIN lần đầu.

7. Giới thiệu người mở xưởng – nhận 30%

Ngoài bán hộ sản phẩm trên chợ, bạn có thêm một cách kiếm lớn hơn: **giới thiệu một người làm nghề mở xưởng**. Họ trả tiền mở xưởng qua link của bạn → bạn nhận **30% số tiền họ trả** (3.999.000đ → 1.199.700đ), chuyển khoản **trong 24 giờ**.

Bước	Làm gì
1	Vào tamlyhocpro.com/xuong/ctv , điền họ tên, số điện thoại, email, ngân hàng (2 phút). Đã có mã CTV thì đăng nhập là thấy ngay.
2	Chép link tamlyhocpro.com/xuong?ref=MÃ hoặc 3 mẫu tin có sẵn (Zalo · TikTok · Facebook), dán vào bio, nhóm, bài viết.
3	Ai bấm link rồi mở xưởng trong 30 ngày là tính cho bạn. Tiền về đúng tài khoản bạn khai trong 24 giờ; trạng thái từng khoản hiện trên trang của bạn.

Luật

Chỉ tính khi khách **trả tiền mở xưởng** (không tính xem hay vẽ Bản Đồ) · không dùng link cho chính mình · không hứa với khách điều Xưởng không hứa (Xưởng không hứa doanh số).